



Prospecter efficacement

Mon plan d'action perso

		Formule Liberté	Formule Mentor
Introduction (programme/contenu) Vidéo formateur + document écrit	> Questionnaire de niveau ★	✓	✓
Les clés de la réussite en prospection ⚙️ Motivation • Organisation • Savoir-faire Exercice e-learning Vidéo synthèse ★ + document écrit		✓	✓
Prendre des rendez-vous ⚙️ Vidéo sketch ★ + document écrit Exercice e-learning Exercice pratique: préparer son discours		✓	✓
Objections et barrages ⚙️ Vidéo sketch ★ + document écrit Exercice e-learning		✓	✓
Mon coach en visio ⚙️ retour discours training méthode directive complète			✓
Qualifier ses prospects ⚙️ Exercice e-learning Vidéo synthèse ★ + document écrit Exercice pratique : préparation fichier		✓	✓
Mon coach en visio ⚙️ Training complet et bilan Appels en direct + debriefing Evaluation intermédiaire (méthode prospection : qualif + PRT)			✓
Organiser sa prospection ⚙️ Prise en main serious game + simulation serious game			✓
Questionnaire de niveau fin		✓	✓
Certification 🏆			✓